

Comment l'entreprise produit-elle ?

Trouvez des questions permettant de répondre aux paragraphes proposés. Cet exercice doit vous permettre de mieux mémoriser le cours mais aussi de travailler les consignes.

Les entreprises : un monde diversifié

1.

Si toutes les entreprises ont pour point commun de produire des biens et services marchands, elles n'en constituent pas moins un ensemble varié au sein duquel il convient d'effectuer des regroupements. Les critères les plus utilisés pour opérer des classifications sont la nature de l'activité, la taille et le statut juridique. La classification selon la taille peut être effectuée selon plusieurs critères, nombre de salariés ou chiffre d'affaires notamment. Le recoupement avec le secteur d'activité montre que les petites entreprises prédominent dans l'agriculture, l'artisanat, les services, le commerce non alimentaire alors que les grandes entreprises se trouvent essentiellement dans certains secteurs industriels et les activités financières. Le critère juridique concerne les règles de droit présidant à l'organisation de la propriété, à l'exercice du pouvoir des propriétaires ainsi qu'à la détermination des risques qu'ils prennent. L'approche exhaustive des diverses formes juridiques ne présente par elle-même que peu d'intérêt pour un non-spécialiste.

Les enseignements les plus utiles sont tirés de la comparaison d'un nombre limité de formes juridiques : entre entreprises individuelles et entreprises sociétaires, sociétés anonymes en particulier d'une part, entre entreprises du secteur capitaliste et entreprises du tiers-secteur d'autre part.

La modélisation des choix du producteur

2.

Quelles que soient les spécificités de l'entreprise, se pose la question du calcul économique, c'est-à-dire de la façon dont sont opérés les arbitrages touchant au choix de la combinaison productive d'une part, à la détermination du volume de production à réaliser d'autre part.

3.

Pour analyser cette question des choix du producteur, et afin de se concentrer strictement sur la question à traiter, les économistes modélisent la réalité. Les hypothèses retenues définissent l'entreprise comme une entité qui présente les caractéristiques suivantes :

- Elle produit un seul bien ou service ;
- Elle produit en vue de vendre et de réaliser un bénéfice ;
- Ses recettes proviennent de la vente du bien ou du service produit ;
- Pour produire, elle utilise dans des proportions variables des facteurs de production (travail et capital) qu'elle doit rémunérer ;
- La production et la vente engendrent des coûts, dont notamment la rémunération des facteurs de production ;
- Le profit représente la différence entre les recettes et les coûts ;
- L'entrepreneur cherche à maximiser le profit.

4.

L'entreprise utilise deux facteurs de production, le travail et le capital, entendu ici au sens de capital fixe, qui comprend les bâtiments, machines, outils, etc. Les « facteurs de production » sont donc les ressources qui ne sont ni détruites ni transformées au cours du processus de production, tandis que les consommations intermédiaires sont les biens et services utilisés pour produire, mais transformés ou détruits au cours de ce processus. Les coûts de production comprennent la rémunération des facteurs de production (capital fixe et travail) à laquelle s'ajoute le coût des matières premières et autres consommations intermédiaires.

Le choix de la combinaison productive

5.

Les facteurs de production peuvent être complémentaires ou substituables ou encore, cas le plus général, à la fois complémentaires et substituables. Lorsqu'ils sont parfaitement complémentaires, la question du choix de la combinaison productive ne se pose pas puisqu'ils ne peuvent être associés que dans une certaine proportion. Lorsqu'ils sont substituables, ils peuvent être associés dans des proportions variables et plusieurs combinaisons productives sont alors possibles pour réaliser un volume de production donné.

6.

Pour choisir la meilleure combinaison productive, on compare les coûts associés à chacune d'elles et on montre ainsi que le choix est déterminé par les coûts relatifs des facteurs de production, la hausse du prix d'un facteur incitant les entreprises à lui en substituer un autre.

La réflexion sur la combinaison productive conduit à s'interroger sur son efficacité, donc sur la productivité de chacun des facteurs, dont l'expression peut être physique ou en valeur. On retient plus particulièrement la productivité du travail, la plus simple à calculer et, surtout, la plus utilisée.

7.

L'analyse économique a mis en évidence un phénomène assez général, connu sous le nom de « loi des rendements décroissants », observé déjà par Turgot au XVIII^{ème} siècle. Dans cette expression, le terme « rendement » est synonyme de « productivité physique marginale », « production marginale » ou « produit marginal », autrement dit renvoie à la variation de production due à la mobilisation d'une unité supplémentaire du facteur considéré. Le constat est le suivant : lorsqu'on augmente la quantité d'un facteur de production (par exemple le travail) en maintenant les autres fixes, au-delà d'un certain seuil, la productivité marginale de cet input devient décroissante et la production totale augmente de moins en moins vite.

L'énoncé de ce principe ne signifie pas que les rendements sont toujours décroissants et n'exclut pas la possibilité qu'ils soient croissants dans une première phase (on constate généralement des rendements décroissants « au-delà d'un certain seuil »). En supposant que le facteur fixe soit le facteur capital et que l'on augmente la quantité de travail (le nombre de travailleurs), on explique en général que cette augmentation permet, dans un premier temps, une spécialisation source de productivité marginale du travail croissante, mais qu'au-delà d'un certain seuil, l'encombrement et la gêne produits par l'ajout de travailleurs supplémentaires génèrent une décroissance de la productivité marginale du travail. Le principe des rendements décroissants s'applique uniquement lorsqu'un seul input varie (on dit que l'on raisonne « à court terme »).

8.

Il ne faut pas confondre cette analyse avec l'approche en termes de rendements d'échelle, qui s'applique lorsque tous les inputs peuvent varier et qui fait référence à la productivité globale des facteurs et non à la productivité d'un seul input. On s'inscrit alors dans une analyse dite « à long terme », qui s'intéresse à l'évolution de la production lorsque tous les facteurs varient dans les mêmes proportions.

Le choix du volume de production

9.

Le choix du volume de production fait intervenir la comparaison entre les coûts et les recettes au fur et à mesure qu'augmente la production. Il repose sur l'hypothèse que l'entreprise choisit le volume de production qui lui permet de maximiser son profit tout en étant en mesure d'écouler la production réalisée. L'analyse est de type marginaliste : les notions clés sont ici celles de coût marginal et recette marginale, c'est-à-dire le coût et la recette correspondant à toute unité produite supplémentaire. Mathématiquement, le coût marginal correspond à la dérivée du coût total.

Le coût total est constitué de coûts fixes et de coûts variables. Les premiers sont constants et s'imposent à l'entreprise quel que soit le niveau de production ; les seconds dépendent du volume de la production. Quand la production s'accroît, le coût total s'accroît en général d'abord moins rapidement (effet coûts fixes + rendements croissants) puis s'accroît de plus en plus rapidement au-delà d'un point d'inflexion (effet dominant des rendements décroissants). Rapporté au volume de la production, le coût total constitue le coût moyen.

Tant que le coût marginal est inférieur au coût moyen, la production d'une unité supplémentaire fait baisser le coût moyen et, à l'inverse, lorsque le coût marginal est supérieur au coût moyen, la production d'une unité supplémentaire entraîne une augmentation du coût moyen. En raisonnant dans le cadre d'un marché concurrentiel, sur lequel l'entreprise est preneuse de prix, la recette marginale correspond au prix de vente unitaire (le prix du marché) ; elle est constante et identique à la recette moyenne. La recette totale quant à elle correspond au prix de vente multiplié par le nombre d'unités produites (puisque l'on suppose que toute la production est vendue). Le profit total est égal à la différence entre recette totale et coût total ; il peut se calculer également en multipliant le profit moyen unitaire par le nombre d'unités produites. Le profit marginal est le profit supplémentaire engendré par la production d'une unité supplémentaire, il est égal à la différence entre la recette marginale (le prix de vente) et le coût marginal.

La représentation graphique permet de visualiser le raisonnement et de montrer aisément que, pour maximiser son profit, l'entreprise doit produire une quantité telle que sa recette marginale soit égale à son coût marginal, autrement dit qu'elle a intérêt à augmenter sa production tant que le coût marginal est inférieur à la recette marginale (profit marginal positif). Au-delà, le profit marginal devient négatif et l'entreprise, motivée par la maximisation du profit, n'a pas intérêt à accroître davantage sa production.

Le suivi de l'activité de l'entreprise et de ses résultats

10.

La réglementation impose à toutes les entreprises de tenir une comptabilité et de produire et publier annuellement certains documents comptables. Les principaux états financiers obligatoires sont le

bilan (constat de ce que l'entreprise possède et doit), le compte de résultat (récapitulatif des charges et produits de l'exercice).

Au-delà de cette obligation légale, la tenue des comptes :

- Est nécessaire à toute entreprise car le suivi régulier de l'activité et des coûts est indispensable pour anticiper les effets liés aux prises de décisions ou à la survenue d'événements inattendus ;
- Permet aux différentes parties prenantes, notamment les salariés et les apporteurs de capitaux (propriétaires et prêteurs), d'avoir un regard sur le fonctionnement et la situation de l'entreprise et de disposer, par l'analyse du compte de résultat, d'informations sur l'obtention et le partage de la valeur ajoutée ;
- Est nécessaire dans tous les cas où l'entreprise souhaite faire appel à un financement externe, qu'il s'agisse d'un financement par emprunt bancaire ou par appel aux marchés financiers

11.

Il est habituel de présenter le bilan comme étant une photographie, à un instant t, du patrimoine de l'entreprise et le compte de résultat comme étant le film de l'activité de l'entreprise durant une période déterminée. Ces documents sont établis en partie double, distinguant ressources et emplois, les ressources renvoyant, en économie, à l'origine des choses et les emplois à leurs diverses utilisations ; d'un point de vue comptable, les ressources et les emplois sont toujours équilibrés (égalité comptable entre ressources et emplois).

12.

Pour l'entreprise, le bilan présente au passif les ressources (d'où viennent les fonds ?) et à l'actif les emplois (comment sont-ils utilisés ?). L'actif présente tout ce qui appartient à l'entreprise, qu'il s'agisse de biens ou de créances ; le passif renseigne sur la nature des droits (ou créances) sur ces actifs, qu'il s'agisse de droits de propriété (actions, par exemple) ou de titres de dette (emprunts, obligations, par exemple).

Les grandes masses à distinguer sont :

À l'actif :

- L'actif immobilisé, qui comprend des immobilisations incorporelles (brevets par exemple), des immobilisations corporelles (biens d'équipement, constructions, etc.) et des immobilisations financières (participations dans d'autres entreprises ou prêts à long terme) ;
- L'actif circulant, qui regroupe les stocks, les créances détenues sur des tiers (crédits et délais de paiement accordés aux clients notamment), les disponibilités (argent disponible en banque ou en caisse).

Au passif :

- Les capitaux propres : le capital, dit capital social dans les entreprises sociétaires, c'est-à-dire le montant des apports du ou des propriétaires, et les « réserves », bénéfiques antérieurs non distribués au(x) propriétaire(s) et qui constituent une part de l'autofinancement ;
- Les dettes.

13.

Le compte de résultat présente, de façon synthétique, les opérations qui sont à l'origine du résultat de l'activité au cours d'une période donnée. Les opérations qui ont un effet positif sur le résultat sont celles qui enrichissent l'entreprise ; on les désigne, en comptabilité, par le terme de « produits » ; il s'agit pour l'essentiel des ventes réalisées au cours de la période. Les opérations qui ont un effet négatif sur le résultat sont celles qui, tout en étant nécessaires à la réalisation de l'activité,

appauvrissent l'entreprise ; on les désigne, en comptabilité, par le terme de « charges » ; ce sont notamment les achats de matières premières et fournitures diverses (les « consommations intermédiaires »), les salaires et charges sociales (la rémunération du travail), et la dotation aux amortissements, charge non décaissable qui correspond à une estimation de la perte de valeur, par usure ou obsolescence, de l'actif immobilisé. On comprend aisément que l'activité d'un exercice se solde par un résultat bénéficiaire (bénéfice) lorsque les produits ont été supérieurs aux charges et par un résultat déficitaire (perte) dans le cas inverse. Le résultat net comptable est ce qui reste à l'entreprise après déduction du montant de l'impôt sur les bénéfices et de celui, le cas échéant, de la participation des salariés aux fruits de l'expansion ou de l'intéressement. Le bénéfice comptable ne doit pas être confondu avec le profit de l'analyse économique qui prend en compte la rémunération de tous les facteurs de production, y compris celle du facteur capital apporté par les propriétaires (rémunération estimée au coût d'opportunité).

Questions possibles :

1. Selon quels critères peut-on différencier les entreprises ?
2. Qu'est-ce qu'un arbitrage ?
3. Comment modéliser le comportement des entreprises ?
4. Quels sont les facteurs de production ?
5. Quelles différences faites-vous entre facteurs de production substituables et facteurs de production complémentaires ?
6. Comment choisir la meilleure combinaison productive ?
7. Qu'est-ce que la loi des rendements décroissants ?
8. Quelle différence faites-vous entre l'analyse en termes de rendements décroissants et l'analyse en termes d'économies d'échelle ?
9. Comment l'entreprise décide-t-elle de la quantité de richesses à produire ?
10. Quels documents comptables l'entreprise doit-elle fournir pour décrire sa situation économique ? Pourquoi de tels documents existent-ils ?
11. Quelles différences faites-vous entre bilan et compte de résultat ?
12. Qu'est-ce que le bilan ?
13. Qu'est-ce que le compte de résultat ?